






Wij zoeken een:

Inkoper / Category manager




Als inkoper van BTC-Retail ben je verantwoordelijk voor de (collectieve) inkoop van een aantal productgroepen in de breedste zin van het woord. Binnen deze productgroepen ben je continu op zoek naar goede en onderscheidende handel in zowel binnen als buitenland (Azië). Je kijkt naar de mogelijkheden om binnen de productgroepen bepaalde producten direct te importeren, maar maakt ook conditie afspraken met Nederlandse leveranciers/producenten/importeurs. Tevens bepaal je de verkoopprijs die in de winkels wordt gevoerd en denk je mee in het 'vermarkten' van bepaalde producten/concepten (marketing). M.b.t. het ordertraject heb je een controlerende rol in hoe jouw selecties op BTC-net komen (onze interne ordersysteem) en bij het tekenen van de uiteindelijke orderbevestiging. De verdere afhandeling (distributie) wordt door andere personen binnen de organisatie opgepakt.

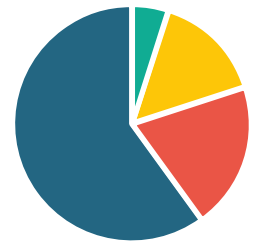
Wat doe je?

	10%	Overleg met collega's en commissieleden
	5%	Verkoopcijfers analyseren van de aangesloten leden
	20%	Leveranciers en beurzen bezoeken in binnen- en buitenland
	15%	Leveranciersafspraken op kantoor
	50%	Orderopvolging en – verwerking (op kantoor)



Waar ben je?

	5%	In het Verre Oosten
	15%	In showrooms leveranciers Nederland
	20%	In de vergaderruimte op kantoor
	60%	Achter je PC op kantoor



Wat is vereist?

- Gezond verstand
- Praktische instelling
- Sterke sociale en contactuele vaardigheden (relativeren, samenwerken, overtuigen, netwerken/lobbyen)
- Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Een goede 'drive'
- In bezit van rijbewijs B
- Gevoel voor handel én humor!
- Goed cijfermatig inzicht / analytisch vermogen
- Affiniteit met het tuincentrumassortiment

Wat hebben wij te bieden?

- Marktconform salaris
- 38-urige werkweek
- 25 vakantiedagen o.b.v. 38 uur.
- Vergoeding van werk gerelateerde reiskosten
- Een telefoon en tablet v/d zaak
- Flexibiliteit m.b.t. werktijden
- Zelden werk in het weekend
- Een super uitdagende baan!

“

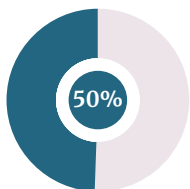
Opleiding en ervaring zijn voor mij geen belangrijke graadmeters. Voldoe je aan de bovenstaande eisen dan ben jij een potentiële nieuwe collega!

Kees Gommers
Algemeen directeur

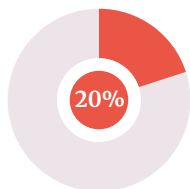


Bedrijfsprofiel

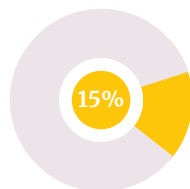
BTC-Retail BV is een serviceorganisatie in dienst van drie tuincentrumketens met in totaal 17 vestigingen: De Bosrand (4), Tuinwereld (4) en Coppelmans (9). De organisatie is o.a. verantwoordelijk voor de sourcing van producten en het onderhandelen van inkoopcondities met leveranciers binnen en buiten Europa. Met een klein, jong en dynamisch team werken we aan een optimale dienstverlening naar onze leden. Naast inkoop verzorgt de organisatie namelijk ook diensten gericht op winkelautomatisering en marketing. Het kantoor is gevestigd in Wijchen bij Nijmegen. Ga voor het uitgebreide bedrijfsprofiel naar onze website: www.btc-retail.nl, of vraag deze bij ons op.



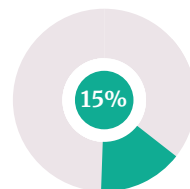
Inkoop



Marketing



Winkelautomatisering



Distributie



Inkoop

De inkoop van goederen is hét bestaansrecht van BTC-Retail. Wij zijn op dit vlak dan ook zeer actief in de breedste zin van het woord. Zo onderhandelen we inkoopcondities met vaste assortiment leveranciers binnen Nederland, maar reizen we ook af naar diverse landen in Azië om daar op zoek te gaan naar onderscheidende handel tegen gunstige tarieven. We hebben zodoende te maken met een grote diversiteit aan producten. Denk bijvoorbeeld aan kerstbomen uit Denemarken, potterie uit Vietnam, interieur artikelen en tuinmeubelen uit China en mandwerk uit Indonesië. Alle selecties worden aan onze leden aangeboden op ons intranet waar zij ieder hun eigen orders door kunnen geven, maar ook die van elkaar kunnen zien.



Productgroepen/commissies

Als inkooper bij BTC-Retail heb je te maken met productgroep-commissies. Deze commissies bestaan doorgaans uit 4 personen: 1 inkooper van BTC-Retail, 1 afgevaardigde van De Bosrand, 1 afgevaardigde van Tuinwereld en 1 afgevaardigde van Coppelmans. De productgroep-commissies zijn verantwoordelijk voor o.a. inkoopcondities, collectief in te kopen producten, verkoopprijsstelling en assortimentskeuze. We onderscheiden de volgende belangrijkere commissies:

- Sfeer binnen (deco / interieur meubilair)
- Sfeer buiten (o.a. buitenpotterie)
- Tuinmeubelen
- Tuinwinkel (o.a. tuingereedschappen)
- Barbecues
- Dier (incl. vijver)
- Groen (planten)
- Kweek en stek (o.a. bollen)
- Kerstverlichting en kunstkerstbomen

Payroll

Om de organisatie flexibel en daadkrachtig te houden, werken alle medewerkers van BTC-Retail op payroll-basis via Repay HRM. Hierdoor wordt de organisatie beschermd tegen hoge kosten bij een arbeidsconflict en/of langdurig ziekteverzuim. Even zo belangrijk is het feit dat Repay HRM de volledige salarisadministratie overneemt, waardoor de organisatie zijn focus kan houden op haar kerntaken. Onder het mom van open en duidelijk, zie hieronder de voor- en nadelen van payrolling voor de werknemer:



- Je hebt altijd te maken met professionals op het gebied van HRM.
- Je hebt altijd direct online inzicht in vakantie-uren e.d.
- Je vakantiegeld kun je op verzoek flexibel laten uitbetalen. Je kunt eindeloos vakantiedagen meenemen zonder dat deze komen te vervallen.
- Je behoudt je contract via Repay als BTC-Retail de overeenkomst tussentijds beëindigt.



- Je hebt altijd te maken met een partij die niet direct bekend is met je functie en functioneren.
- Het NBBU-cao is wat mager met name op het gebied van pensioenregeling.
- Je hebt meerdere tijdelijke contracten voor een wat langere duur. Hierdoor heb je minder zekerheid.
- Je zou door deze uitzendconstructie een wat minder 'wijgevoel' kunnen hebben.



Door Repay HRM kan ik mijn focus houden op datgene wat ik leuk vind en waar ik goed in ben. Net zo belangrijk vind ik het menselijke aspect als iemand zich ziek meldt. Gelukkig kan ik me nu namelijk oprecht om iemands welzijn bekommeren, zonder te hoeven denken aan de onkosten. Dat vind ik erg prettig.

Kees Gommers
Algemeen directeur



Contactgegevens



Adres

Bijsterhuizen 30-05
6604 LP Wijchen
The Netherlands

Contact gegevens

T: +31 (0)85-0441102
E: info@btc-retail.nl
W: www.btc-retail.nl
KvK: 64750604